



## „EXPO KONSULTANTAS LT“

Klausimas	Atsakymas
<b>Galimi pareiškėjai</b> <i>(kas gali gauti paramą?)</i>	<b>Tinkami pareiškėjai – mažos ir vidutinės įmonės.</b>  Tikslas – suteikti reikiamą informacinę, konsultacinę metodinę ir kitą <b>paramą eksporto, potencialių rinkų paieškos klausimais.</b>  Siekiant padidinti paslaugų verslui prieinamumą ir pasiūlą, planuojama sukurti Nacionalinį konsultantų registrą, kuriuo siekiama sukurti galimybę verslininkams esant poreikiui čekių pavidalu gauti aukštos kokybės informavimo/konsultavimo paslaugas eksporto klausimais.
<b>Remiamos veiklos</b> <i>(kokiam įmonės procesui tinka parama?)</i>	<b>Tinkamos veiklos:</b>  Konsultacijos MVĮ eksporto klausimais – INVEGA išduodamas čekis, su kuriuo MVĮ gali kreiptis į Nacionalinį konsultantų registrą ir gauti jai skirtas paslaugas.  Vienos rūšies konsultaciją MVĮ gali gauti tik vieną kartą.
<b>Finansuojamos išlaidos</b> <i>(ką konkrečiai kompensuoja?)</i>	<b>Tinkamos išlaidos:</b>  Konsultacijų išlaidos apmokamos, taikant fiksuotuosius projekto išlaidų vieneto įkainius arba fiksuotąsias sumas.
<b>Maksimali parama įmonei</b> <i>(kiek galima gauti?)</i>	<b>Didžiausia galima projekto fiksuotoji suma (bendra projekto vertė) – 10.000 Lt.</b> Priklausys nuo fiksuoto įkainio arba fiksuotos sumos dydžio. Dydis bus nustatytas iš istorinių duomenų arba tyrimo.  <b>Didžiausias finansavimo intensyvumas:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• MVĮ, veikiančioms iki 3 metų – <b>iki 85 proc.</b>;</li><li>• MVĮ virš 3 metų – <b>iki 50 proc.</b></li></ul>
<b>Rezultato rodikliai</b> <i>(kokie įsipareigojimai?)</i>	<b>Stebėsenos rodikliai:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• konsultacijų eksporto, potencialių rinkų paieškos klausimais skaičius (vnt.);</li><li>• naujų įmonių, gavusių konsultacijas, skaičius (vnt.);</li><li>• atliktų užsienio rinkų tyrimų skaičius (vnt.);</li><li>• parengtų produkcijos eksporto plėtros strategijų skaičius (vnt.).</li></ul>

**Kvietimas planuojamas 2015 metų II ketvirtį.**